

„Erfolgreich selbstständig mit einem Computer-Hard- & Softwareversand“

Gründung – Geschäftsführung – Wareneinkauf - Marketing

- 263 Seiten geballtes Fachwissen!
- mit ausführlicher Beschreibung der Geschäftsidee.
- mit großem Bezugsquellen-Verzeichnis.
- mit allen Infos zu Existenzgründung, Betriebsführung, Steuern, Versicherungen, Marketing uvm.
- mit genauer Schritt-für-Schritt-Anleitung für den Sofortstart!
- mit vielen Tipps & Kontaktadressen!

Starten Sie JETZT in eine erfolgreiche Zukunft!

Sie erhalten hier ein komplettes, von Profis sorgfältig ausgearbeitetes Existenzgründerkonzept für einen Hard- & Softwarehandel. Auf 125 Seiten sind alle nötigen Informationen für den Start, die Aufbauphase und den zukünftigen Geschäftsalltag Ihres Unternehmens enthalten. Angefangen von den Gründungsformalitäten, rechtlichen Vorschriften, Steuern & Sozialabgaben, Versicherungen, Buchhaltung, bis hin zu echten Insidertipps und Strategien für Marketing und Vertrieb.

Und damit all dies keine graue Theorie bleibt, enthält das Konzept unzählige in- und ausländische Bezugsquellen für PC-Systeme, Notebooks, Pocket-PC's, Festplatten, Drucker, Monitore, Laufwerke, Gehäuse, CPU's, Speicherelemente, Software für Gewerbe, Software für privat und vieles mehr.

Jedes Detail wird ausführlich und verständlich beschrieben und durch viele Extras wie Musterbriefe und Checklisten ergänzt. Das Konzept ist bewusst als "Rundum-Sorglos-Paket" ausgelegt, so dass Sie ohne Vorkenntnisse direkt loslegen können! Es eignet sich sowohl für den nebenberuflichen Start, als auch zur hauptberuflichen Existenzgründung. Die drei enthaltenen Bonus-eBooks mit insgesamt 138 Seiten wertvollen Informationen runden das Paket ab und geben wichtige Hinweise und weiterführende Informationen zu den Themen Bezugsquellen und Marketing.

Aus dem Inhalt:

- Vor- und Nachteile beim Verkauf von Computern & Zubehör.

- Zauberwort „Spezialisierung“ – So finden Sie Ihre lukrative Nische.
- Vor- & Nachteile beim Versandhandel. Was zu beachten ist.
- So sieht der ideale Versandartikel aus.
- Die besten Zahlungsmodalitäten im Online-Versandhandel.
- So kalkulieren Sie Ihre Kosten und Preise richtig.
- Der Unternehmensaufbau.
- Welche Voraussetzungen Sie für die Selbstständigkeit mitbringen sollten.
- So kommen Sie günstig an einen Businessplan.
- So kommen Sie günstig an Kredite und Fördermittel.
- Die richtige Rechtsform für Ihr Unternehmen.
- Gewerbeanmeldung – so geht´s.
- Was nach der Gewerbeanmeldung alles kommt.
- Alles über Buchführung, Steuern und Versicherungen.
- Wo Sie eine völlig kostenlose Buchhaltungssoftware bekommen.
- Kostenlose Homepage & Onlineshop erstellen – ganz leicht!
- Alles über Marketing: Internetwerbung, Suchmaschineneinträge, Direktmarketing, kostenlose Werbung und vieles mehr.
- Extrateil Bezugsquellen: Werksverkäufe, Hersteller, Großhändler, Importeure, Handelsplattformen und vieles mehr!
- und, und, und ...

Insgesamt 263 Seiten Top-Informationen!

Gründen Sie jetzt Ihr eigenes Online-Versandgeschäft. Dieses umfassende Existenzgründerkonzept wird Sie durch die gesamte Gründungsphase leiten und Sie auch im späteren Geschäftsalltag nicht alleine lassen. Ein Nachschlagewerk von unschätzbarem Wert. In wenigen Wochen können Sie Ihr erstes Geld verdienen. Packen Sie es an – es lohnt sich!